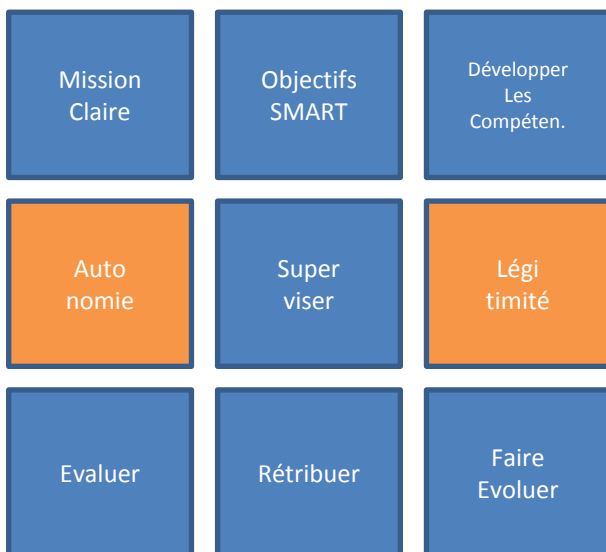


## Management Situationnel (2/2)

*Chaque personne est différente. Ses motivations lui sont propres. Vous avez à manager votre équipe, mais aussi chaque personne en particulier.*



### 7 Fondamentaux



### Mesurer leur Congruence

## OUTILS à disposition



- 360°; êtes-vous sur de bien vous connaître ?
- Ennéagramme de la personnalité; **motiver** ses équipes
- Ennéagramme** du management
- Drivers** de l'analyse transactionnelle
- 4 Couleurs; visualiser les différences
- PNL com: Non verbal 60 %, voix 33 %, mots 7 %
- Fait / Opinion / Sentiment; savoir faire la différence
- MPO / MBO; Management par les objectifs
- Travailler en équipe; modèle de la performance en équipe
- Les Approches Cognitives et Comportementales (ACC)
- Coaching
- Manager une force de vente